

**Anglais - courantEspagnol - IntermédiaireRusse - Débutant**

**ÉTIENNEHétu**

**- Développer le portefeuille commercial (B2B)- Superviser une équipe de 8 commerciaux- Gérer les grands comptes - Définir les listes de prix avec l’équipe produits- Génération de leads- Négociation de contrats et prix- Conclusion de ventes- Sens du relationnel- Connaissance de la chaîne logistique**

**Lorem ipsum dolor sit amet, consectetuer adipiscing elit. Maecenas porttitor congue massa. Fusce posuere, magna sed pulvinar ultricies, purus lectus malesuada libero, sit amet commodo magna eros quis urna. Nunc viverra imperdiet enim. Proin pharetra nonummy pede. Mauris et orci.**

**Compétences personnelles**

**Langues étrangères**

**2021-2022 : Responsable commercialeLorem ipsum dolor sit amet, consectetuer adipiscing elit. Maecenas porttitor congue massa. Fusce posuere, magna sed pulvinar ultricies purus lectus.**

**2021-2022 : Responsable commercialeLorem ipsum dolor sit amet, consectetuer adipiscing elit. Maecenas porttitor congue massa. Fusce posuere, magna sed pulvinar ultricies purus lectus.**

**Expérience professionnelle**

**Université 2020–2022 Lorem ipsum dolor sit amet, consectetuer adipiscing elit. Maecenas porttitor congue massa. Fusce posuere, magna sed pulvinar ultricies purus lectus.**

**Université 2018–2020**

**Lorem ipsum dolor sit amet, consectetuer adipiscing elit. Maecenas porttitor congue massa. Fusce posuere, magna sed pulvinar ultricies purus lectus.**

**Lycée 2016–2020 Lorem ipsum dolor sit amet, consectetuer adipiscing elit. Maecenas porttitor congue massa. Fusce posuere, magna sed pulvinar ultricies purus lectus.**

**Formations**

**COMMERCIAL**

**À propos**

+ 123 456 7890

[contact@mail.com](mailto:contact@mail.com)

Rue principale, ville

facebook.com/nom