

**- La confiance en soi - Le sens relationnel- La capacité d’écoute - La communication- La rigueur et la méthode- Organisation du travail- la persévérance- Enthousiasme relationnel- La capacité d’adaptation- L’entrainement- Abnégation**

**Qualités commerciales**

**- Progiciels de gestion de la relation client (Salesforce et Microsoft CRM) 5/5- Suite bureautique Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint) 4/5**

**Informatique**

**- Maîtrise de l'offre produit et du marché.- Méthode, rigueur et organisation.- Patience et empathie.- Créativité et capacité à rebondir.- Force de persuasion et franchise.- Résistance au stress et optimisme.**

**Compétences**

**2021-2022 : Responsable commercialeLorem ipsum dolor sit amet, consectetuer adipiscing elit. Maecenas porttitor congue massa. Fusce posuere, magna sed pulvinar ultricies purus lectus.**

**2021-2022 : Responsable commercialeLorem ipsum dolor sit amet, consectetuer adipiscing elit. Maecenas porttitor congue massa. Fusce posuere, magna sed pulvinar ultricies purus lectus.**

**2021-2022 : Responsable commercialeLorem ipsum dolor sit amet, consectetuer adipiscing elit. Maecenas porttitor congue massa. Fusce posuere, magna sed pulvinar ultricies purus lectus.**

**2021-2022 : Responsable commercialeLorem ipsum dolor sit amet, consectetuer adipiscing elit. Maecenas porttitor congue massa. Fusce posuere, magna sed pulvinar ultricies purus lectus.**

**2021-2022 : Responsable commercialeLorem ipsum dolor sit amet, consectetuer adipiscing elit. Maecenas porttitor congue massa. Fusce posuere, magna sed pulvinar ultricies purus lectus.**

**Expérience professionnelle**

+ 123 456 7890

[contact@mail.com](mailto:contact@mail.com)

Rue principale, ville

facebook.com/nom

**COMMERCIAL**

**ÉTIENNEHétu**